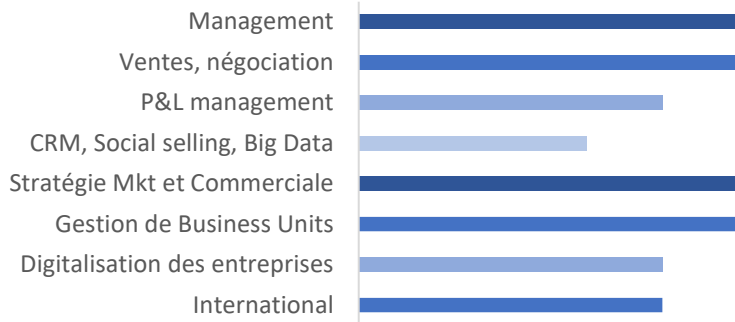


Directeur commercial & BU Manager

Compétences



Expériences

Cdiscount Pro 2014-2016

Directeur commercial France-export

Stratégie Marketing et commerciale

Gestion des P&L pour la BU Pro

Encadrement et professionnalisation des équipes

CA 70 millions d'euros / management 40 collaborateurs

+ 20% de croissance CA sur la période

Signalhorn Telecom 2012-2013

Sales director Suisse

Management direct et transversal équipe 20 personnes

Business développement et gestion commerciale

+ 30% du CA (22M CHF) sur la période

Coriolis Telecom 2009-2011

Directeur commercial & BU Manager

Elaboration des offres hébergées, road shows

Stratégie & plans d'actions pour la force de vente (Offre Saas)

Accompagnement terrain, reporting, optimisation

Management direct agence Paris IDF

+ de 40% de croissance CA (50 M€) / 60 sales (IC/CDV)

Leader Concept Organisation 1999-2008

Directeur des ventes / Chef des ventes / IC GC

Elaboration de la stratégie marketing et commerciale

Prospection + 400 comptes récurrents

Recrutement, formation et management de la force de vente

Encadrement du service clients et des services supports

+ 100% du CA sur la période, Marge brute + 50%

Vodafone France 1997-1998

Ingénieur commercial GC

Prospection PME/ETI secteur géographique

Gestion et optimisation des ventes liste GC

+ 1500 connections sur la période, + 200% vs objectif initial

Canon - Fac Similé 1993-1996

Ingénieur commercial ETI/PME

Prospection TPE/PME secteur géographique

+ 150 ventes sur la période, + 150% vs objectif initial



JEAN-PHILIPPE ROUANET

@ jp.rouanet@gmail.com

+33 6 32 22 32 22

<https://fr.linkedin.com/in/jeanphilipperouanet>

Formation

MBA ESCE Paris

Master 2 IAE – Marketing & Stratégie

Licence de "Management des organisations"

Langues

Français natif



Anglais professionnel courant



Espagnol professionnel



Secteurs

IT / Telecom /Réseaux



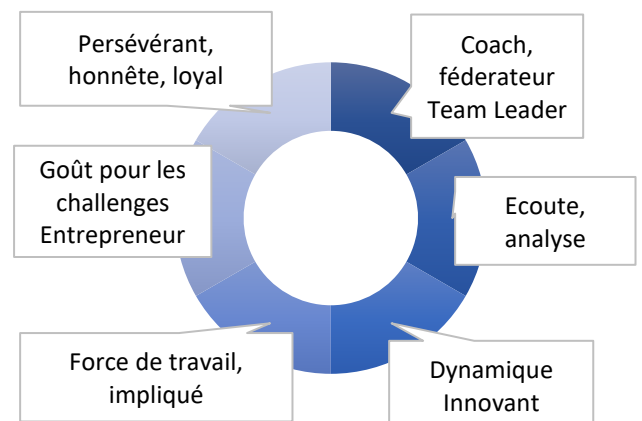
Services Entreprises, distribution



E-commerce, vente multicanal



Profil



Projets personnels

Voyages de pêche à la mouche worldwide

Accompagnement, formation, guidage

Création d'une structure commerciale dédiée aux séjours de pêche sportive worldwide (2016)

Membre du Big Game Fishing Club de France